

Sie möchten Ihr Objekt verkaufen?

Kompetenzen und Leistungen

Sie möchten sich im Verkaufsprozess unterstützen lassen? Wir starten den Vermarktungsprozess mit einer Verkaufspreiseinschätzung und bereiten die Aufschaltung der Immobilie oder des Grundstücks vor. Wir publizieren dieses auf den relevanten Kanälen, übernehmen Besichtigungen und kümmern uns um alle Formalitäten bis hin zum Kaufvertrag.

Vermarktungsprozess

- Wir beraten Sie unverbindlich bei Ihnen zu Hause.
- Wir offerieren Ihnen den Verkaufsprozess Ihrer Immobilie.
- Wir ermitteln den Marktwert und setzen mit Ihnen einen Verkaufspreis fest (auch mehrstufiger Verkaufsprozess möglich).
- Wir erstellen eine Dokumentation mit Fotos und den wichtigen Unterlagen.
- Wir bewerben Ihr Verkaufsobjekt auf relevanten Immobilien-Plattformen im Internet.
- Wir inserieren für Sie und stellen auf Wunsch eine Verkaufstafel auf.
- Wir bearbeiten Anfragen und verhandeln mit den am Objekt interessierten Parteien.
- Wir vereinbaren Termine und führen Besichtigungen durch.
- Wir erstellen das Reservationsformular und verwalten die Reservationsgebühr.
- Wir besprechen mit Ihnen den Kaufvertrag und begleiten Sie zum Notar.

Sie entscheiden, wer den Zuschlag zum Kauf Ihrer Immobilie erhalten soll. Manche Eigentümer:innen möchten den bestmöglichen Preis erzielen, andere eine junge Familie im Haus wohnen lassen. Was auch immer Ihre Anliegen sind, wir besprechen Ihre Vorstellungen mit Ihnen und kommunizieren diese Kriterien im Verkaufsprozess transparent.

Offerte

Gerne stellen wir Ihnen unverbindlich eine individuelle Offerte zu. Wir freuen uns über Ihre Kontaktaufnahme.

Kontakt



Beat Villiger
Mitglied der Geschäftsleitung
Leiter Vermarktung
+41 56 200 21 54 (Baden)
+41 62 200 06 07 (Aarau)
beat.villiger@andrerothag.ch



Andreina Carnevale
Teamleiterin Vermarktung
+41 56 200 21 64
andreina.carnevale@andrerothag.ch

